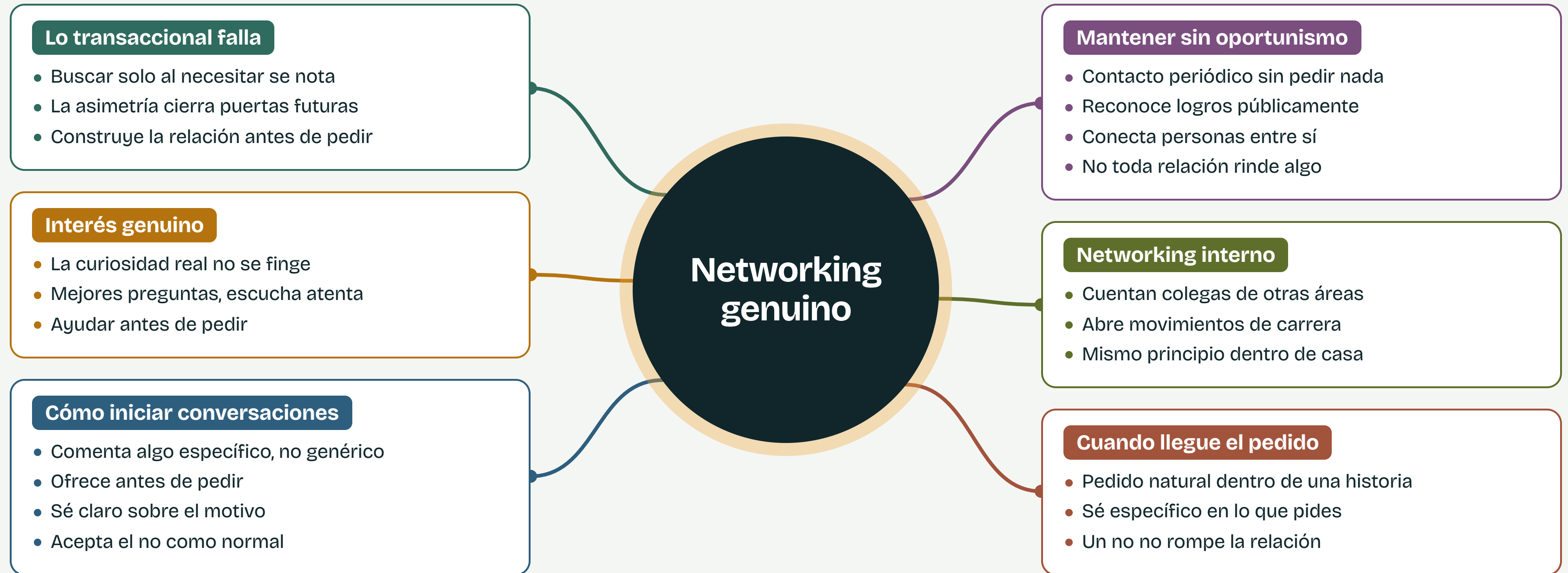


Networking genuino sin parecer interesado



Plan de acción

1

Comenta algo específico del trabajo de la persona

2

Ofrece contenido o una presentación útil antes de pedir

3

Mantén contacto periódico sin ningún pedido incluido

4

Conecta a personas de tu red que se benefician

5

Haz pedidos específicos y reconoce el tiempo del otro

Para recordar

Una red sólida nace del interés real y de ayudar antes de pedir; el pedido llega dentro de una historia.

Autor: **Vagner Soares**

Artes gráficas: **Yago Soares**

vagnersoares.com.br